



Poradnik Negocjatora - Najnowsze Wydanie

Indeks: 720603 Producent: DRI Press

Cena: **167.30 zł**

Opis

Negotiator's Desk Reference (The Negotiator's Desk Reference)

Producent: DRI Press

- **temat:** Business & Economics / Business Management & Leadership / Business Negotiation, LAW / Arbitration, Negotiation, Mediation, Law / Legal Rules & Procedures / Arbitration, Negotiation & Mediation, Self-Help / Relationships / Relationship Conflict Management, __, __, __
- **wiązący:** paperback
- **język:** english, english, english
- **waga przedmiotu:** 2.6 pounds
- **strony:** 764
- **słowo kluczowe tematu:** Alternative dispute resolution workplace conflict, Conflict management training trainer teacher, Effective Communication conflict resolution skill, Legal bargaining skill attorney settle-ment court, Negotiate work job salary home car family cost, Negotiation, Negotiation book manager business lawyer diplomat, Negotiation conflict ADR dispute course textbook
- **kod unspsc:** 55101500
- **kod podmiotu:** NON000000, LAW006000, NON000000, NON000000, LAW006000, BUS047000, FAM013000
- **tom:** Volume 1
- **Liczba przedmiotów:** 1
- **waga opakowania przedmiotu:** 1.165 kilograms
- **numer seryjny:** 1
- **zewnętrznie przypisany identyfikator produktu:** 0982794614, 9780982794616, 09780982794616
- **producent:** DRI Press
- **tytuł serii:** The Negotiator's Desk Reference
- **autor:** Honeyman, Chris
- **zalecane węzły przeglądania:** 467498
- **Data publikacji:** 2017-03-17T00:00:01Z
- **nazwa przedmiotu:** Negotiator's Desk Reference (The Negotiator's Desk Reference)
- **data premiery:** 2017-03-17T00:00:01Z
- **data uruchomienia strony produktu:** 2017-03-17T19:17:15.663Z

Parametry

Wydanie	Najnowsze
Język	Angielski

Waga	2.6 funta
Liczba stron	764