



Sztuka Wygrywania Dyskusji

Indeks: 847474 Producent: University Press of America Kod producenta: 0819147710_used

Cena: 282.54 zł

Opis

How to Win Arguments

Producent: University Press of America

- **temat:** Language Arts & Disciplines/Rhetoric, Language Arts & Disciplines, Rhetoric, Business negotiation, Debates and debating, BUSINESS & ECONOMICS / Careers / General, BUSINESS & ECONOMICS / Negotiating, BUSINESS & ECONOMICS / Personal Success, LANGUAGE ARTS & DISCIPLINES / Rhetoric, Language Arts & Disciplines/Rhetoric, SELF-HELP / Personal Growth / Success, SOCIAL SCIENCE / Media Studies, Advice on careers & achieving success, Business negotiation, Advice on careers and achieving success, Medienwissenschaften, Debates and debating.
- **wiążący:** paperback
- **język:** english, english, english
- **waga przedmiotu:** 453.59 grams
- **strony:** 216
- **słowo kluczowe tematu:** Language, Language Arts & Disciplines/Rhetoric, Non-Fiction, TEXT, United States
- **marka:** University Press of America
- **kod podmiotu:** VSC, JBCT, BUS012000, BUS047000, BUS107000, LAN015000, LAN015000, SEL027000, SOC052000, VSC, KJN
- **grupa docelowa:** General/trade
- **Liczba przedmiotów:** 1
- **waga opakowania przedmiotu:** 294.84 grams
- **wydanie:** Reprint
- **zewnętrznie przypisany identyfikator produktu:** 0819147710, 9780819147714, 09780819147714
- **producent:** University Press of America
- **autor:** Rusher, William A.
- **gatunek muzyczny:** Language Arts & Disciplines, Rhetoric, Business negotiation
- **Data publikacji:** 1985-07-17T00:00:01Z
- **nazwa przedmiotu:** How to Win Arguments
- **data premiery:** 1985-07-17T00:00:01Z
- **data uruchomienia strony produktu:** 2012-08-06T19:22:29.102Z

Parametry

Język	Polski
Wydanie	Reprint
Liczba stron	216
Waga przedmiotu	453.59 g

