



Next Level Zarządzania Kluczowymi Klientami: Przewodnik dla Menedżerów

Indeks: 794213 Producent: Vahlen

Cena: 175.30 zł

Opis

Next Level Key Account Management: Das Profi-Buch für Führungskräfte, die Key Account Management einführen und weiterentwickeln möchten

Producent: Vahlen

- **Prawo autorskie:** © Vahlen
- **wiązący:** paperback
- **język:** german, german
- **waga przedmiotu:** 383 grams
- **strony:** 210
- **słowo kluczowe tematu:** Großkunden; KAM; Kundenzufriedenheit; Verkauf; Vertrieb, KAM; Vertrieb; Verkauf; Kundenzufriedenheit; Großkunden
- **kod unspsc:** 55101500
- **kod podmiotu:** 1786, 1786, 1786, KJ, KN, KJMV7, KJMV7, KJS, KJS, KJMV7, KJS, KEYA5000, MARK3600
- **kolor:** Teal/Turquoise green
- **waga opakowania przedmiotu:** 0.387 kilograms
- **wydanie:** 1
- **zewnętrznie przypisany identyfikator produktu:** 380067078X, 9783800670789
- **producent:** Vahlen
- **autor:** Sieck, Hartmut
- **gatunek muzyczny:** Marketing und Vertrieb, Hardcover, Softcover; Einzelne Wirtschaftszweige, Branchen, Betriebswirtschaft und Management, Management: Marketing und Vertrieb
- **Data publikacji:** 2023-06-28T00:00:01Z
- **numer wydania:** 1
- **nazwa przedmiotu:** Next Level Key Account Management: Das Profi-Buch für Führungskräfte, die Key Account Management einführen und weiterentwickeln möchten
- **data uruchomienia strony produktu:** 2022-08-23T05:40:37.976Z

Parametry

Autor	Hartmut Sieck
Wydanie	1
Data publikacji	2023-06-28

