



Prognozy Sprzedaży: Praktyczne Metody Zarządzania

Indeks: **738137** Producent: **Springer Gabler** Kod producenta: **9783658428754**

Cena: **262.28 zł**

Opis

Vertriebsprognosen: Methoden für die Praxis

Producent: Springer Gabler

- **temat:** Accounting, Sales & marketing, Betriebswirtschaft - Betriebswirtschaftslehre, Marketing, Wirtschaftsprüfung - Wirtschaftsprüfer, BUSINESS & ECONOMICS / Accounting / Managerial, Business & Economics / Accounting / General, Business & Economics / Distribution, Business & Economics / Sales & Selling / General, Business & Economics/Accounting - Managerial, Business & Economics/Distribution, Business & Economics/Sales & Selling - General, ANF: Finance and Accounting, Accounting, Accounting - Managerial, BUSINESS & ECONOMICS, BUSINESS & ECONOMICS / Accounting / General, BUSINESS & ECONOMICS / Accounting / Managerial, BUSINESS & ECONOMICS / Distribution, BUSINESS & ECONOMICS / Sales & Selling / General, Betriebswirtschaft, Betriebswirtschaft - Betriebswirtschaftslehre, Business, Business & Economics/Accounting - Managerial, Business & Economics/Distribution, Business & Economics/Sales & Selling - General, Business Planning, Business Planning; Forecast; Liquiditätsplanung; Prognose; Prognosefehler; Start-up-Unternehmen; Verkaufsorganisation; Vertriebscontrolling, Business Planning;Forecast;Liquiditätsplanung;Prognose;Prognosefehler;Start-up-Unternehmen;Verkaufsorganisation;Vertriebscontrolling, Business planning; Forecast; Liquiditätsplanung; Prognose; Prognosefehler; Start-up-Unternehmen; Verkaufsorganisation; Vertriebscontrolling, Business/Economics, Distribution, Economics, Forecast, General, HC, HC/Wirtschaft/Betriebswirtschaft, HC/Wirtschaft/Management, Hardcover, Softcover, Hardcover, Softcover / Wirtschaft/Betriebswirtschaft, Liquiditätsplanung, Management, Managerial, Marketing, Marketing und Vertrieb, Non-Fiction, Optimieren, Prognose, Prognosefehler, Rechnungswesen, Sales & Selling, Sales & Selling - General, Sales & marketing, Sales and Distribution, Sales and marketing, Start-up-Unternehmen, TEXT, Verkaufsorganisation, Verstehen, Vertrieb und Marketing, Vertriebscontrolling, Wirtschaft, Wirtschaftsprüfung - Wirtschaftsprüfer, Marketing und Vertrieb, Rechnungswesen, Sales and marketing, Vertrieb und Marketing, HC/Wirtschaft/Betriebswirtschaft, HC/Wirtschaft/Management, Hardcover, Softcover / Wirtschaft/Betriebswirtschaft
- **wiążący:** paperback
- **język:** german, german, german
- **waga przedmiotu:** 531 grams
- **strony:** 312
- **słowo kluczowe tematu:** Business Planning, Business Planning; Forecast; Liquiditätsplanung; Prognose; Prognosefehler; Start-up-Unternehmen; Verkaufsorganisation; Vertriebscontrolling, Business Planning;Forecast;Liquiditätsplanung;Prognose;Prognosefehler;Start-up-Unternehmen;Verkaufsorganisation;Vertriebscontrolling, Business planning; Forecast; Liquiditätsplanung; Prognose; Prognosefehler; Start-up-Unternehmen; Verkaufsorganisation; Vertriebscontrolling, Forecast, Liquiditätsplanung, Prognose, Prognosefehler, Start-up-Unternehmen, Verkaufsorganisation
- **kod unspsc:** 55101500
- **kod podmiotu:** BUS001040, BUS001000, BUS078000, BUS058000, BUS001040, BUS078000, BUS058000, 1783, 1784, 1783, KJS, KFC, KJS, KJS, BETR7500, MARK3600, WIRU1000, KFC, KJS
- **grupa docelowa:** General/trade

- **numer części:** 9783658428754
- **kolor:** Yellow
- **waga opakowania przedmiotu:** 0.51 kilograms
- **wydanie:** 2. Aufl. 2023
- **zewnętrznie przypisany identyfikator produktu:** 3658428759, 9783658428754, 09783658428754
- **producent:** Springer Gabler
- **autor:** Kühnapfel, Jörg B.
- **gatunek muzyczny:** Accounting, Sales & marketing, BUSINESS & ECONOMICS, Accounting, General, BUSINESS & ECONOMICS, Sales & Selling, General, BUSINESS & ECONOMICS, Distribution, HC, Wirtschaft, Betriebswirtschaft, HC, Wirtschaft, Management, Accounting, Sales and marketing
- **Data publikacji:** 2023-12-02T00:00:01Z
- **numer wydania:** 2
- **nazwa przedmiotu:** Vertriebsprognosen: Methoden für die Praxis
- **data premiery:** 2023-12-02T00:00:01Z
- **data uruchomienia strony produktu:** 2023-08-18T04:59:35.201Z

Parametry

Wydanie	2. Aufl. 2023
Liczba stron	312
Wymiary	15 x 23 cm
Kod ISBN	9783658428754
Typ okładki	miękka