



Skuteczna B2B Aktywacja: Sprzedaż bez Presji - Fokusem na Nowych Klientów

Indeks: 720697 Producent: Independently published

Cena: **159.56 zł**

Opis

Kaltakquise - aber richtig!: Leichter verkaufen ohne Druck - durch fokussierte B2B-Neukundengewinnung

Producent: Independently published

- **temat:** Business & Careers / Marketing & Sales / Distribution, Business & Careers / Marketing & Sales / Key Account, Business & Careers / Marketing & Sales / Sales & Selling, __, __
- **wiązący:** hardcover
- **język:** german, german, german
- **strony:** 202
- **słowo kluczowe tematu:** B2B Kundengewinnung Neukundenakquise, Geschäftskunden gewinnen buch verkaufen, Kunden akquirieren Telefonmarketing Neue Kunden, Kunden werben über Vertrieb Kunden gewinnen, Neukunden werben Telefonakquise Buch, Neukundenakquise B2B Kundenakquise B2B-Vertrieb, Verkaufen am Telefon buch verkaufen
- **kod unspsc:** 55101500
- **kod podmiotu:** kjsu, kjn, kjvs, konz5000, NON000000, NON000000, NON000000, BUS058000, BUS058010
- **waga opakowania przedmiotu:** 0.45 kilograms
- **producent:** Independently published
- **zewnętrznie przypisany identyfikator produktu:** 9798409889715, 09798409889715
- **autor:** Büchel, Oliver
- **zalecane węzły przeglądania:** 467782, 189039, 655690
- **Data publikacji:** 2022-02-06T00:00:01Z
- **nazwa przedmiotu:** Kaltakquise - aber richtig!: Leichter verkaufen ohne Druck - durch fokussierte B2B-Neukundengewinnung
- **data uruchomienia strony produktu:** 2022-02-07T09:07:43.762Z

Parametry

Wydanie	hardcover
Liczba stron	202
Język	polski
Data publikacji	2022-02-06