



Strategiczna Sprzedaż i Negocjacje - Klucz do Sukcesu w Biznesie

Indeks: 704822 Producent: Independently published

Cena: **218.25 zł**

Opis

Verkaufen & Verhandeln mit Strategie – Erfolg im Vertrieb: Wie Sie Verkaufsprozesse erfolgreich führen und jeden Deal mit Erfolg abschließen

Producent: Independently published

- **temat:** Business & Economics / Negotiating, Business & Economics / Sales & Selling / General
- **wiązący:** hardcover
- **waga opakowania przedmiotu:** 1.52 pounds
- **numer seryjny:** 46
- **język:** german, german, german
- **producent:** Independently published
- **tytuł serii:** Opresnik Management Guides
- **strony:** 408
- **zewnętrznie przypisany identyfikator produktu:** 9798374677218, 09798374677218
- **autor:** Opresnik, Marc Oliver, Limbeck, Martin
- **Data publikacji:** 2023-01-22T00:00:01Z
- **słowo kluczowe tematu:** Business Vertrieb Sales Kundenorientiert Preise, Coach Kunden Berater Verkäufer Besser Frauen Agil, Einkauf Verkaufsgesprächsführung Rhetorik Rede, Harvard Concept FBI Buch Umsatz Emotional Sicher, Perfekte Außendienst Kompromisslos Nein Strategie, Rhetorik Körpersprache Smalltalk Erfolg Führen, Selbstbewusst Erfolgreich Leadership Überzeugen
- **kod podmiotu:** BUS047000, BUS058000
- **numer wydania:** 2
- **nazwa przedmiotu:** Verkaufen & Verhandeln mit Strategie – Erfolg im Vertrieb: Wie Sie Verkaufsprozesse erfolgreich führen und jeden Deal mit Erfolg abschließen
- **data uruchomienia strony produktu:** 2023-01-23T03:00:33.321Z

Parametry

Autorzy	Marc Oliver Opresnik, Martin Limbeck
Rok wydania	2023
Ilość stron	408
Język	polski

