



Sukces Sprzedaży dzięki Samo-coachingowi: Osiągnij Nowy Poziom w 21 Dni

Indeks: **736240** Producent: **Springer Gabler** Kod producenta: **black & white illustrations, bibliograph**

Cena: **201.25 zł**

Opis

Mehr Verkaufserfolg durch Selbstcoaching: Überflügeln Sie sich selbst: in 21 Tagen zum Quantensprung

Producent: Springer Gabler

- **zawarte komponenty:** Pass Code
- **temat:** Careers guidance, Personnel & human resources management, Sales & marketing, Coaching, Selbstmanagement, Verkaufstechnik, BUSINESS & ECONOMICS / Careers / General, BUSINESS & ECONOMICS / Distribution, BUSINESS & ECONOMICS / Marketing / General, BUSINESS & ECONOMICS / Sales & Selling / General, ANF: Business and Management, Advice on careers & achieving success, Advice on careers and achieving success, Arbeitsbuch, Arbeitsbuch; Performance; Selbstcoaching; Selbstmanagement; Verkauf; Verkaufserfolg; Vertrieb, Arbeitsbuch; Performance; Selbstmanagement; Verkauf; Vertrieb, Arbeitsbuch; Performance; Selbstcoaching; Selbstmanagement; Verkauf; Verkaufserfolg; Vertrieb, BUSINESS & ECONOMICS, BUSINESS & ECONOMICS / Careers / General, BUSINESS & ECONOMICS / Distribution, BUSINESS & ECONOMICS / Marketing / General, BUSINESS & ECONOMICS / Personal Success, BUSINESS & ECONOMICS / Sales & Selling / General, Berufsberatung, Betriebswirtschaft, Business, Business & Economics/Careers - General, Business & Economics/Marketing - General, Business & Economics/Sales & Selling - General, Business & management, Business and Management, Business/Economics, Careers, Careers - General, Careers guidance, Careers in Business and Management, Coaching, Distribution, Economics, General, HC, HC/Wirtschaft/Betriebswirtschaft, HC/Wirtschaft/Management, HC/Wirtschaft/Werbung, Marketing, Hardcover, Softcover, Hardcover, Softcover / Wirtschaft/Management, Management, Marketing, Marketing - General, Marketing und Vertrieb, Non-Fiction, Optimieren, Performance, Personal Growth, Personal Success, Personalmanagement, HRM, Personnel & human resources management, Personnel and human resources management, SELF-HELP, SELF-HELP / Personal Growth / Success, Sales & Selling, Sales & Selling - General, Sales & marketing, Sales and Distribution, Sales and marketing, Selbstcoaching, Selbstmanagement, Success, TEXT, Verkauf, Verkauf; Übungen, Verkaufserfolg, Verkaufstechnik, Vertrieb, Vertrieb und Marketing, Werbung, Marketing, Wirtschaft, Berufsberatung, Marketing und Vertrieb, Personalmanagement, HRM, Personnel and human resources management, Sales and marketing, Vertrieb und Marketing, HC/Wirtschaft/Betriebswirtschaft, HC/Wirtschaft/Management, HC/Wirtschaft/Werbung, Marketing, Hardcover, Softcover / Wirtschaft/Management
- **wiązący:** paperback
- **język:** german, german, german
- **waga przedmiotu:** 240 grams
- **strony:** 180
- **słowo kluczowe tematu:** Arbeitsbuch, Arbeitsbuch; Performance; Selbstcoaching; Selbstmanagement; Verkauf; Verkaufserfolg; Vertrieb, Arbeitsbuch; Performance; Selbstmanagement; Verkauf; Vertrieb, Arbeitsbuch; Performance; Selbstcoaching; Selbstmanagement; Verkauf; Verkaufserfolg; Vertrieb, Business/Economics, Non-Fiction, Performance, Selbstcoaching, Selbstmanagement, TEXT, Verkauf, Verkaufserfolg, Vertrieb
- **marka:** Springer
- **kod unspsc:** 55101500

- **kod podmiotu:** BUS012000, BUS078000, BUS043000, BUS058000, 1783, 1784, 1785, 1784, JNR, KJS, KJMV2, KJMV2, KJS, KJS, COAC5000, SELB3950, VERK1500, JNR, KJMV2, KJS
- **grupa docelowa:** Adult Education
- **numer części:** black & white illustrations, bibliograph
- **waga opakowania przedmiotu:** 1 pounds
- **wydanie:** 5., überarb. Aufl. 2016
- **zewnętrznie przypisany identyfikator produktu:** 365809902X, 9783658099022, 09783658099022
- **producent:** Springer Gabler
- **autor:** Kiwus, Dieter
- **gatunek muzyczny:** Sales & marketing, Personnel & human resources management, Careers guidance, BUSINESS & ECONOMICS, Sales & Selling, General, BUSINESS & ECONOMICS, Distribution, BUSINESS & ECONOMICS, Marketing, General, BUSINESS & ECONOMICS, Careers, General, HC, Wirtschaft, Management, HC, Wirtschaft, Werbung, Marketing, HC, Wirtschaft, Betriebswirtschaft, Sales and marketing, Personnel and human resources management, Careers guidance
- **Data publikacji:** 2016-02-04T00:00:01Z
- **numer wydania:** 5
- **nazwa przedmiotu:** Mehr Verkaufserfolg durch Selbstcoaching: Überflügeln Sie sich selbst: in 21 Tagen zum Quantensprung
- **data premiery:** 2016-02-04T00:00:01Z
- **data uruchomienia strony produktu:** 2015-07-14T07:42:58.147Z

Parametry

Autor	Dieter Kiwus
Wydawnictwo	Springer Gabler
Język	polski
Wydanie	5, 2016
Format	miękka oprawa
Ilość stron	180
Waga	240 gramów